

MYERS-BRIGGS TYPE INDICATOR® | NIVEAU I™ GLOBAL
PROFIL

Préparé pour
CAMILLE SAMPLE

2 février 2022



+1 800 624 1765 | www.themyersbriggs.com

Myers-Briggs Type Indicator® Niveau I™ Global Profil Copyright 2019 détenu par Peter B. Myers et Katharine D. Myers. Myers-Briggs Type Indicator, Myers-Briggs, MBTI, Step I, le logo MBTI et le logo The Myers-Briggs Company sont des marques commerciales ou déposées de The Myers & Briggs Foundation aux États-Unis et dans d'autres pays.



Votre profil Myers-Briggs® vous permet d'interpréter vos résultats du questionnaire Myers-Briggs Type Indicator® (MBTI®). Ce questionnaire détermine lequel des 16 différents types de personnalité vous correspond le mieux.

Vos réponses au questionnaire MBTI révèlent vos préférences pour chacune des quatre paires d'opposés ci-dessous. Elles décrivent des qualités qui se valent toutes et ont la même utilité. Chacune des préférences est associée à une lettre.

Votre type apparent Myers-Briggs
ENFP

Vos préférences
Extraversion | Intuition | Sentiment | Perception

VOTRE MANIÈRE D'ORIENTER ET DE RECEVOIR L'ÉNERGIE

Extraversion

Les personnes de préférence Extraversion ont tendance à orienter leur énergie vers le monde extérieur et à tirer leur énergie des interactions avec les personnes et du passage à l'action.



Introversión

Les personnes de préférence Introversión ont tendance à orienter leur énergie vers leur monde intérieur et tirent leur énergie en réfléchissant à des idées ou à leurs expériences.



VOTRE MANIÈRE DE RECUEILLIR LES INFORMATIONS

Sensation

Les personnes de préférence Sensation ont tendance à recueillir les informations concrètes et tangibles. Elles se concentrent principalement sur ce qu'elles perçoivent par leurs cinq sens.



Intuition

Les personnes de préférence Intuition ont tendance à recueillir les informations en adoptant une vue d'ensemble. Elles se concentrent principalement sur la perception de tendances générales et des liens qu'elles font par association.



VOTRE MANIÈRE DE DÉCIDER ET DE PARVENIR À DES CONCLUSIONS

Pensée

Les personnes de préférence Pensée fondent leurs décisions sur la logique et tirent des conclusions en ayant comme principaux objectifs l'exactitude et la vérité objective.



Sentiment

Les personnes de préférence Sentiment fondent leurs décisions sur des valeurs personnelles et sociales et se basent sur ces mêmes valeurs pour arriver à des conclusions en ayant comme principaux objectifs la compréhension et l'harmonie.



VOTRE MANIÈRE D'ABORDER LE MONDE QUI VOUS ENTOURE

Jugement

Les personnes de préférence Jugement tirent rapidement des conclusions et veulent aller de l'avant. Leur approche du monde est planifiée et organisée.

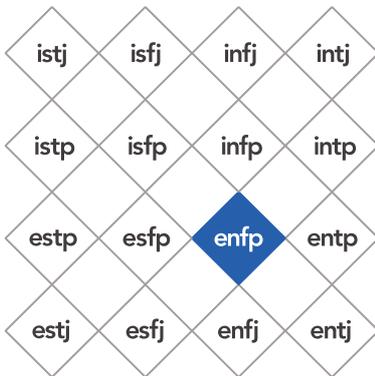


Perception

Les personnes de préférence Perception collectent des informations avant de tirer des conclusions. Leur approche du monde est spontanée et flexible.



DESCRIPTION DU TYPE : ENFP



- Curieux, créatif, inventif

- Énergique, enthousiaste, spontané

- Clairvoyant face aux personnes et au monde qui l'entourent

- Aime obtenir l'approbation d'autrui, donne facilement son avis et son soutien

- Apprécie l'harmonie et la bienveillance

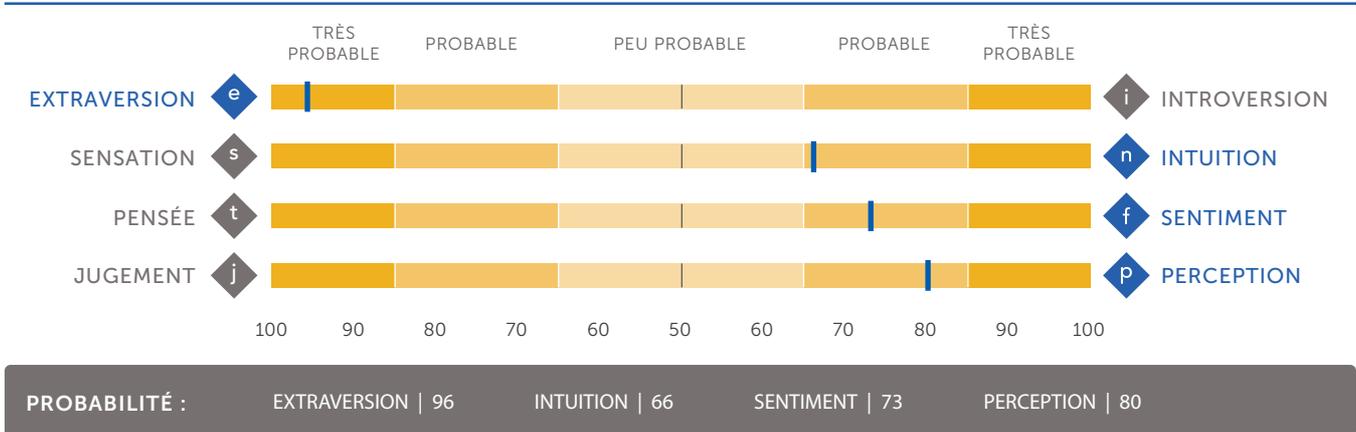
- Fonde ses décisions sur ses valeurs personnelles et l'empathie

- Apparaît comme quelqu'un d'amical, de perspicace, de persuasif et de polyvalent

Chaque personne étant unique, certains de ces descripteurs peuvent ne pas vous correspondre. Si presque tous les individus ENFP ont des qualités communes, partager le même type apparent n'empêche pas de présenter des traits de caractère bien différents.

Vos réponses au questionnaire indiquent non seulement vos préférences, mais aussi la probabilité que ces préférences apparentes vous correspondent réellement. Le graphique ci-dessous représente les indices de probabilité pour chacune de vos préférences. Plus la barre bleue est proche d'une préférence, plus il est probable que celle-ci vous corresponde. L'indice de probabilité ne mesure pas l'intensité de votre préférence ni la qualité de l'usage que vous en faites. Il montre simplement à quel point la préférence en question vous correspond.

INDICE DE PROBABILITÉ POUR CHACUNE DE VOS PRÉFÉRENCES MBTI®



Chaque type Myers-Briggs se caractérise par des intérêts, valeurs et qualités spécifiques. Si chaque individu tend à utiliser ses préférences plus naturellement et plus souvent, n'oubliez pas que chacun est susceptible d'utiliser les autres préférences de temps à autre, en fonction de ce qu'exige la situation. Pour en apprendre davantage sur les 16 types de personnalité, consultez la brochure *Introduction aux types psychologiques™* d'Isabel Briggs Myers et les nombreuses autres ressources MBTI à disposition.

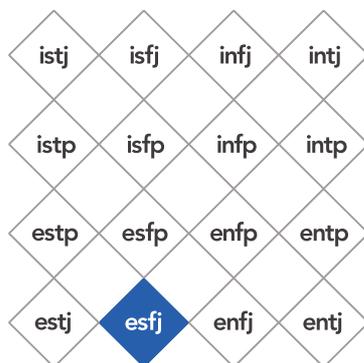


esfj

COOPÉRATIF
 AMICAL
 SERVIABLE
 CHALEUREUX
 AVENANT
 AYANT DU TACT
 SOCIABLE
 BIENVEILLANT
 LOYAL
 TERRE-À-TERRE
 RÉALISTE
 PRATIQUE
 ENTHOUSIASTE
 ÉNERGIQUE
 EXTRAVERTI
 ORDONNÉ
 ORGANISÉ
 DÉCIDÉ
 CONSTANT
 RIGoureux

MYERS-BRIGGS TYPE INDICATOR® DESCRIPTION DU TYPE

Camille Sample



Extraversion | Sensation | Sentiment | Jugement

Les ESFJ sont des personnes à l'esprit pratique, réalistes, qui croient qu'on peut accomplir beaucoup de choses en coopérant et en travaillant ensemble. Ils déploient beaucoup d'efforts pour y parvenir. Ils recherchent l'harmonie dans leur environnement et sont toujours prêts à faire quelque chose d'agréable pour quelqu'un. Loquaces, sociables, appréciés et consciencieux, ils cherchent principalement à aider les autres dans leur quotidien.

Ils attachent de l'importance au foyer, à la famille, à la santé et à l'amitié.



+1 800 624 1765 | www.themyersbriggs.com

Myers-Briggs Type Indicator® Description du type Copyright 2019 détenu par Peter B. Myers et Katharine D. Myers. Rapport établi par Allen L. Hammer. Myers-Briggs Type Indicator, Myers-Briggs, MBTI, le logo MBTI et le logo The Myers-Briggs Company sont des marques ou des marques déposées de The Myers & Briggs Foundation aux États-Unis et dans d'autres pays.

Caractéristiques des ESFJ

- Les ESFJ sont guidés par leurs valeurs personnelles.
- Ils fondent leurs décisions sur l'expérience et les faits.
- Ils attachent de l'importance à la sécurité et à la stabilité.
- Les ESFJ sont déterminés lorsqu'il s'agit de préserver et célébrer les traditions.
- Ils sont principalement intéressés par les réalités qu'ils perçoivent avec leurs cinq sens.

Les ESFJ dans leur rapport aux autres

- Les ESFJ se préoccupent majoritairement des personnes de leur entourage et attachent une grande importance à l'harmonie de leurs contacts humains.
- Ils puisent leur énergie dans leurs interactions avec les autres et s'intéressent réellement à leurs vies et leurs préoccupations.
- Ils tirent beaucoup de plaisir et de satisfaction du confort et du bonheur de leurs proches.
- Les ESFJ attachent de l'importance à la famille et aux liens sociaux, et aiment faire partie de groupes ou d'organisations.
- Ils irradient de chaleur et de sympathie pour leurs proches.
- Ils sont mal à l'aise dans les situations conflictuelles ou tendues, et ils s'attachent à ce que ça n'arrive pas.

Les ESFJ au travail

- Les ESFJ sont plus à l'aise dans les environnements de travail structurés et apprécient d'apporter de l'ordre, de la structure et des plannings.
- Ils travaillent en étroite collaboration avec les autres pour mener à bien leurs tâches avec précision et ponctualité.
- Ils vont au bout des choses même pour les tâches plus minimes et s'adaptent sans problème à la routine.
- Les ESFJ développent leur plein potentiel lorsqu'ils discutent avec les autres, et adorent la communication.
- Ils sont sensibles aux besoins des autres et doués pour apporter une aide pratique.
- Les ESFJ s'épanouissent dans les professions au contact des gens, telles que l'enseignement, la vente, l'assistance au personnel et le service client.
- Leur compassion et leur sensibilité pour tout ce qui touche la santé physique les poussent souvent vers des professions de santé, où peuvent apporter de la chaleur, du confort et des soins aux patients.
- Ils se sentiront probablement moins à l'aise dans les métiers qui requièrent de maîtriser des concepts abstraits ou d'analyser des problèmes impersonnels.

Points de vigilance potentiels pour les ESFJ

- Si les ESFJ n'ont pas développé leur préférence pour le Sentiment, ils peuvent être indécis et hésitants, acceptant trop rapidement le point de vue des autres.
- Les ESFJ trouvent particulièrement difficile d'affronter les difficultés relatives aux personnes ou activités qui comptent pour eux. S'ils refusent de voir les réalités désagréables en face ou de tenir compte des critiques, ils ignoreront leurs problèmes plutôt que de chercher des solutions.
- Certains ESFJ peuvent avoir un avis tranché sur ce qu'il faut faire ou ne pas faire et l'expriment librement, ce qui dérange parfois les autres.
- S'ils n'ont pas développé leur préférence pour la Sensation, ils peuvent tirer des conclusions hâtives sans rechercher suffisamment d'informations, ce qui les amène à prendre de mauvaises décisions.
- Lorsqu'ils veulent faire plaisir à quelqu'un, s'ils ne prennent pas le temps de recueillir les informations sur les souhaits ou besoins de la personne, ils peuvent agir en pensant aider mais au final sans faire ce qui est réellement demandé.